

Zacznij sprzedaż na Allegro

Od utworzenia konta do wystawienia pierwszej oferty



Rozpoczęcie sprzedaży na Allegro jest bardzo proste. Sprawdź, czego potrzebujesz, by zacząć. Poniżej 5 kroków, które należy zrobić, by sprzedawać na Allegro!

Rejestracja konta firmowego

Rejestracja konta firmowego na Allegro jest bardzo prosta.

Zanim zaczniesz, przygotuj:

- NIP Twojej firmy;
- Adres e-mail, który nie jest powiązany z innym kontem Allegro;
- Pomysł na unikalny login będzie on nazwą Twojego sklepu na Allegro widoczną dla kupujących;
- Numer rachunku bankowego Twojej firmy.





Aktywacja konta firmowego

Wykonaj przelew na kwotę 1,01 zł z Twojego rachunku firmowego. Dzięki temu aktywujesz swoje konto firmowe na Allegro. Przelaną kwotę zwrócimy w ciągu kilku dni na Twój rachunek.

Ustawienie warunków sprzedaży

Aby móc zacząć sprzedawać na Allegro, musisz ustawić warunki zwrotów, reklamacji i dostaw. Dzięki automatycznym rozwiązaniom, np. cennikom dostaw, jest to szybkie i bardzo proste.





Wystawienie produktów

Wystawienie pierwszej oferty to duże wydarzenie! Dzięki naszym narzędziom oraz poradnikom uruchomienie pierwszej oferty na Allegro nie sprawi Ci problemów.

⊃ Aktywacja wypłaty środków

Aby swobodnie wypłacać środki ze swojego konta, należy aktywować usługę Allegro Finanse, odbywa się to poprzez weryfikację Twojego konta bankowego u operatorów PayU i Przelewy24.

Gotowe! Tylko 5 kroków wystarczy, by uruchomić sprzedaż na Allegro. Sprawdź szczegóły w dalszej części poradnika.



Zacznij przygodę na Allegro



Sprzedaż online to najlepsza możliwość, by rozwinąć biznes. Zakupy w sieci z roku na rok zyskują na popularności, więc jeśli szukasz sposobu, by poprawić Twoje wyniki sprzedażowe, jesteś w dobrym miejscu. Allegro to miliony aktywnych użytkowników, którzy poszukują ofert w świetnych cenach. Z poradnika dowiesz się, jak założyć i skonfigurować konto firmowe na Allegro. Zrób pierwszy krok i osiągnij sukces jako Sprzedawca na Allegro.

Co zyskasz, rozpoczynając sprzedaż na Allegro?

Allegro to lider rynku e-commerce w Polsce i miejsce, które w poszukiwaniu najlepszych produktów w supercenach regularnie odwiedza prawie 21 milionów klientów. Bogaty wybór, za którym stoi ponad 200 milionów ofert oraz 125 tysięcy średnich i małych firm, czyni z Allegro najlepsze miejsce do rozpoczęcia przygody z biznesem online.







Prawie 21 mln klientów

Ponad 200 mln ofert

lider rynku e-commerce w Polsce

Zaczynając sprzedaż na Allegro, otrzymujesz pakiet wsparcia pomagający prosto i szybko uruchomić Twoją pierwszą ofertę. Każdy nowy sprzedawca na dobry start dostaje od nas Pakiet Powitalny, który pomaga w efektywnym rozpoczęciu sprzedaży. Dowiedz się, jaki pakiet możesz otrzymać, zakładając konto firmowe na Allegro.

5 kroków do rozpoczęcia sprzedaży na Allegro

Aby zacząć sprzedawać na Allegro, wystarczy 5 prostych kroków:

- 1. Załóż konto firmowe.
- 2. Skonfiguruj konto i uzupełnij niezbędne informacje.
- 3. Ustaw warunki sprzedaży.
- 4. Wystaw pierwszą ofertę.
- 5. Aktywuj wypłaty środków.

I gotowe! Każdy z kroków opisany został w dalszej części instrukcji.

Sprzedając na Allegro, masz pewność, że zawsze otrzymasz wsparcie i pomoc w prowadzeniu sprzedaży online. Sprawdź najważniejsze źródła wiedzy, w których uzyskasz odpowiedzi na pytania dotyczące efektywnej sprzedaży na Allegro:



Pomoc dla sprzedających: znajdziesz tu odpowiedzi na najważniejsze pytania dotyczące prowadzenia biznesu na Allegro.

Formularz kontaktowy: tutaj uzyskasz wsparcie konsultantów, którzy pomogą Ci rozwiązać ewentualne problemy.

Społeczność Allegro Gadane: to miejsce, w którym możesz wymieniać się swoimi doświadczeniami lub dyskutować na interesujące Cię tematy.

Akademia Allegro: baza materiałów i kursów, które pomogą Ci rozwinąć swój biznes z Allegro.

Zobacz też inne przydatne informacje, które pomogą Ci zacząć sprzedawać na Allegro:

- Przejrzyj warunki Allegro SMART! dla sprzedających.
- Sprawdź kalkulator opłat Allegro.
- Przeczytaj zasady dla pierwszego zdjęcia w ofercie (miniaturki).



Poniższy poradnik przeprowadzi Cię krok po kroku przez proces zakładania i aktywacji konta sprzedażowego na Allegro.

Czego będziesz potrzebował, by zacząć?

Przygotuj:

- NIP Twojej firmy;
- · Adres e-mail, który nie jest powiązany z innym kontem Allegro;
- Pomysł na unikalny login login, który wybierzesz dla konta, będzie nazwą Twojego sklepu na Allegro i będzie on widoczny dla kupujących;
- Numer rachunku bankowego Twojej firmy.



Ważne!

Pamiętaj, że każdy login w serwisie jest unikalny, tak samo jak adres e-mail. Dlatego nie możesz zastosować nazwy konta, która została już raz użyta. Ta sama zasada dotyczy wykorzystanego adresu e-mail na innym koncie.

Często pojawiające się pytania

Jak sprawdzić dostępność loginu?



Dostępność loginu można sprawdzić na stronie głównej Allegro. W głównej wyszukiwarce należy wybrać strzałkę skierowaną w dół (obok lupy), a następnie kliknąć opcję "Użytkownicy". Po wybraniu tej opcji wystarczy wpisać do wyszukiwarki propozycję loginu i zatwierdzić ją klawiszem Enter lub lupą.

Pozostałe ograniczenia wynikające z nowego loginu to:

- maksymalna liczba znaków: 16,
- niedozwolone znaki: znaki przestankowe i inne: "," "." "!" "@" "#" "\$" "%" "^" "&" "*" "(" ")" "+" "=" "/" "\" "?" "<" ">" ";" "`" "~" " [" "]" "{" "}" i wreszcie sam cudzysłów, czyli " ",
- polskie znaki: "ż" "ź" "ć" "ł" "ś" "ę" "ó" "ą" "ń",
- niedozwolona jest Spacja,
- login nie może być wulgarny ani zawierać nazwy Allegro czy innych nazw zastrzeżonych.

Zależy mi, aby e-mail z konta prywatnego był przepisany na konto firmowe. Jak zmienić adres e-mail w ustawieniach konta?

W tym celu konieczna jest zmiana adresu e-mail przypisanego do Twojego konta prywatnego na Allegro. Po tej zmianie adres e-mail będzie mógł zostać użyty na Twoim koncie firmowym. <u>Sprawdź dokładną instrukcję, jak</u> zmienić adres e-mail przypisany do konta Allegro.

Krok 1: Załóż konto firmowe na Allegro

Aby założyć konto firmowe na Allegro, wejdź na <u>Allegro.pl</u> i rozwiń zakładkę w prawym górnym rogu, która znajduje się obok **Mojego Allegro**. Kliknij w opcję **Załóż konto**.



W formularzu rejestracji wybierz Konto Firma.

Wypełnij formularz zakładania konta i potwierdź rejestrację, klikając link w mailu wysłanym na podany przez Ciebie adres e-mail.



Gratulacje!

Utworzyłeś konto firmowe na Allegro. Przejdź do następnego kroku, jakim jest aktywacja konta.



Krok 2: Aktywacja konta

W celu <u>pełnej aktywacji</u> konta wykonaj przelew weryfikacyjny z Twojego firmowego rachunku bankowego. Dzięki temu będziemy mogli potwierdzić podane przez Ciebie dane. Przesłaną kwotę w wysokości 1,01 zł zwrócimy Ci w ciągu kilku dni.



Jeśli nie ma Twojego banku na powyższej liście, wybierz Przelew z innego banku.





Ważne!

Twoje dane na rachunku bankowym muszą być takie same, jak dane podane podczas rejestracji na Allegro. Wpłatę aktywacyjną możesz zrealizować jedynie online. Nie możesz aktywować konta przez wpłatę na poczcie czy w placówce Twojego banku.

Co jeśli posiadam konto w banku za granicą?

Konto przypisane do Twojego firmowego konta na Allegro może być kontem w banku zagranicznym. Skopiuj dane do przelewu, które się pojawią, i zaloguj się na stronie swojego banku. Następnie wpłać 1,01 zł na wskazany przez nas numer rachunku. Przelaną kwotę zwrócimy Ci w całości w ciągu kilku dni.

Co dalej?

W określonych przypadkach czeka Cię jeszcze jeden krok, czyli przesłanie skanów dokumentów potwierdzających Twoją działalność. Sprawdź, kiedy możesz zostać poproszony o dodatkowe dokumenty. Gratulacje! Po wysłaniu przelewu aktywacyjnego możesz przejść do kolejnego kroku, jakim będzie ustawienie sprzedaż

Krok 3: Ustawienie warunków sprzedaży

W tym kroku należy ustalić obowiązkowe warunki sprzedaży, na które składają się:





Warunki zwrotów

Kupujący w sieci mają prawnie zagwarantowany 14-dniowy okres zwrotu produktu. Zobacz, kiedy kupujący może odstąpić od zakupu i zwrócić przedmiot sprzedawcy. Dowiedz się, o czym informować Twoich klientów w sekcji <u>Zwroty</u>.





Reklamacje

Klientom przysługuje także prawo do reklamacji. Zobacz, na jakich warunkach powinieneś rozpatrywać reklamacje. Dowiedz się, o czym informować w sekcji

Ustawienia dostaw

Na Allegro możesz ustawić nawet 30 różnych metod dostawy. Nie potrzebujesz indywidualnej umowy z firmą kurierską! Cenniki dostaw ułatwią i przyspieszą zarządzanie Twoją sprzedażą na Allegro.

Zmianę metod dostawy w Twoich ofertach zrobisz automatycznie z cennikami dostaw! Zobacz krok po kroku, jak je włączyć i zmieniać w wielu ofertach jednocześnie.

Dowiedz się, jak ustawić cennik dostaw. Dodatkowo pamiętaj, że możesz przygotować zakładkę dotyczącą gwarancji. Dowiedz się, o czym informować w sekcji Gwarancje.

Nie zapomnij również uzupełnić zakładki "O sprzedającym". Dodaj informacje o Twojej firmie, aby ułatwić kupującym podjęcie decyzji o zakupie.

Krok 4: Wystawienie pierwszej oferty

Zaloguj się na swoje konto, przejdź do sekcji Moje Allegro i kliknij wystaw przedmiot. Zostaniesz przeniesiony do <u>formularza wystawiania</u> oferty.

Oferty możesz wystawić także z poziomu zakładki <u>Moja sprzedaż</u>. Po kliknięciu Dodaj nową przejdziesz do formularza wystawiania.



Szybsze wystawienie produktu dzięki bazie produktów Allegro

Możesz skorzystać z zasobów bazy produktowej Allegro, by przyspieszyć proces wystawiania oferty. Wystarczy, że wpiszesz nazwę lub kod (EAN, ISBN) produktu, a następnie klikniesz Szukaj.



- Jeśli produkt jest w bazie produktów Allegro zobaczysz zestawienie proponowanych produktów.
- Wybierz produkt odpowiadający przedmiotowi, który chcesz sprzedać, i kliknij Wybierz.
- Jeśli produktu, który chcesz sprzedawać, nie ma w bazie przejdziesz do sekcji wyboru kategorii. Możesz zaznaczyć jedną z kategorii zaproponowanych przez Allegro, wybrać kategorię ręcznie lub wpisać jej numer.

Poznaj wskazówki dotyczące tworzenia tytułów i opisów ofert.

- Zadbaj o precyzyjny tytuł oferty pamiętaj, że użytkownicy często szukają konkretnych produktów. Wszystkie dodatki typu "HIT!", "Okazja!" są zbędne.
- **Opis produktu powinien być szczegółowy i zawsze musi być zgodny z prawdą.** Nie umieszczaj w opisie produktu informacji o zwrotach i reklamacjach jeśli jeszcze tego nie zrobiłeś, zamieść je w odpowiednich sekcjach opisanych w Kroku 3: Ustawienia warunków sprzedaży.
- Zadbaj o ciekawą oprawę graficzną i ułożenie treści pomoże Ci w tym edytor tekstu. Sprawdź jego możliwości poniżej.



Jeśli chcesz wiedzieć więcej, odwiedź stronę opisującą szczegółowo zasady, jakie obowiązują w zakresie tworzenia tytułów i opisów ofert na Allegro.

Przejdź teraz przez 9 kroków uzupełniania oferty

- 1. Nadaj ofercie **Tytuł**, a następnie uzupełnij **Cechy produktu**. Znajdziesz tu dwie sekcje: <u>Podstawowe</u> <u>parametry</u> i Pozostałe parametry.
- 2. Jeśli chcesz, abyśmy dodali nowy produkt do bazy produktów i połączyli go z Twoją ofertą, wypełnij wszystkie pola sekcji Podstawowe parametry. **W obu sekcjach należy wypełnić** <u>parametry obowiązkowe</u>.
- 3. Dodaj zdjęcia przedmiotu oraz jego opis. <u>Dowiedz się więcej o tworzeniu opisu</u>. W kolejnej części możesz dodać załączniki w formacie PDF, np. instrukcje obsługi czy regulaminy.
- 4. Następnie wybierz format sprzedaży:
 - a. kup teraz,
 - b. licytację,
 - c. lub ich połączenie.
- 5. Podaj też cenę, liczbę oferowanych sztuk i czas trwania oferty.
- 6. W części **Dostawa i płatność** wybierz <u>cennik dostawy</u>, czas wysyłki i formę płatności. Zaznacz, czy i jakie faktury wystawiasz, oraz podaj lokalizację, z której wysyłasz przedmiot.
- 7. Koniecznie uzupełnij też Warunki oferty, takie jak: warunki zwrotów, gwarancji, reklamacji. Możesz też zaoferować <u>usługi dodatkowe</u>.
- 8. Wybierz, czy chcesz promować wystawianą ofertę. Sprawdź <u>opcje promowania</u>.
- 9. W Opcjach wystawienia zadecyduj, czy wystawiasz przedmiot od razu, czy chcesz, aby pojawił się na Allegro później w określonym przez Ciebie czasie.
- 10. Sprawdź podsumowanie opłat i podgląd oferty. W tym celu kliknij **Zobacz podgląd oferty**. Jeśli chcesz coś poprawić, wybierz **Wróć do wystawiania**. Jeśli wszystko wygląda w porządku, kliknij Wystaw przedmiot.



Ważne!

<u>Sprawdź tutaj</u>, czy oferta jest dobrze przygotowana. Informacje o wystawionej ofercie znajdziesz w zakładce <u>Moje oferty</u>. Tip! Chcesz <u>szybko wystawić</u> kilka podobnych przedmiotów? W Allegro to możliwe. Dowiedz się, jak masowo wystawiać oferty z pliku CSVj.

Gratulacje! Wystawiłeś swoją pierwszą ofertę na Allegro. Przejdź do kroku piątego, by aktywować wypłaty środków z Twojego konta bankowego.

Krok 5: Aktywacja wypłat środków

Aby swobodnie wypłacać środki ze swojego konta, należy aktywować usługę Allegro Finanse. W tym celu trzeba zweryfikować swoje <u>konto bankowe do wypłat</u> u operatorów PayU i Przelewy24.

Aktywuj wypłaty środków	
Podaj więcej informacji na temat Twojej firmy i prześlij wymagane dokumenty, aby móc wypłacać środki ze sprzedaży.	
Właściciel firmy	
Imię Jan	
Nazwisko	
PESEL	nie mam numeru PESEL

Jeśli wypłacasz pieniądze pierwszy raz, aktywuj usługę PayU za pomocą przelewu weryfikacyjnego.

Aby aktywacja przebiegła pomyślnie, Twoje dane na rachunku bankowym muszą być takie same, jak te w ustawieniach Allegro. Jeśli masz problem z aktywacją wypłat, skontaktuj się z nami i dokładnie opisz swój problem. Oprócz płatności przez PayU, w swoich ofertach możesz udostępnić kupującym możliwość zapłaty przez Przelewy24 - w tym celu aktywuj usługę Przelewy24.

- Dowiedz się, jak włączyć usługę Przelewy24.
- Dowiedz się, jak włączyć usługę PayU.

